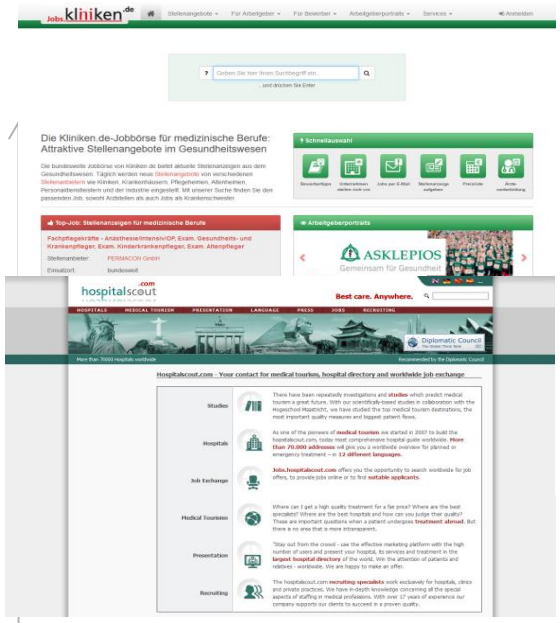
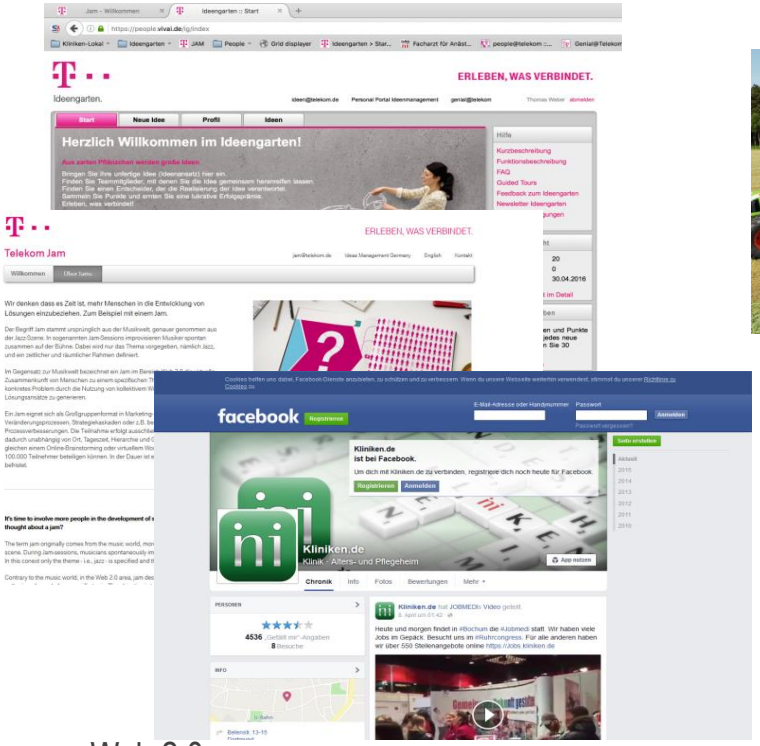
IoT-Trends 2017 – Innovationen, Erfahrungen und Tipps

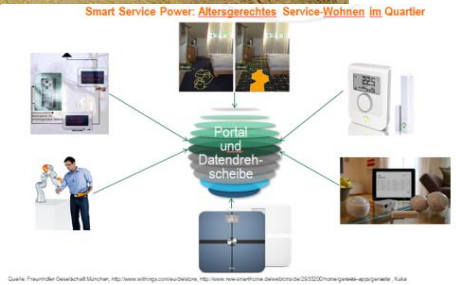
Dr. Bettina Horster, Vorstand VIVAI AG

15.11.2016

VIVAI – Die Vordenker im Web







Web 1.0
Internet als Geschäfts- und Informationsinfrastruktur

E-Commerce
Kliniken.de, hospitalscout.com
Freemium Services
Push

Web 2.0
Internet als Interaktive Plattform auf der Nutzer Werte schaffen

Social Media
Meinungsprotale, Wikis
Kollaborationsplattformen
Pull

Web 4.0
Internet der Dinge
Mit Hilfe von Sensoren Werte schaffen

Hybride Systeme
Kollaboration
Semantisches Web und KI

1996 Kunde konsumiert

2005 Kunde wird Teil der Wertschöpfung

2011 Kunde profitiert von der Smartifizierung

M2M-Teledesk Prozessoptimierung des Ernteprozesses mit einer herstellerübergreifenden Plattform zur Reduktion von Stillstandzeiten

„Wir haben unsere Kräfte und unsere Phantasie nicht nur für uns allein, sondern auch für andere. Wir brauchen diese Haltung als beständige Basis, auf der unser Gemeinwesen nur funktionieren kann."
Joachim Gauck

Die Initiative „Deutschland – Land der Ideen" verleiht dem Projekt

Standardisierte Kommunikation mit dem M2M-Teledesk

die Auszeichnung

Ausgezeichneter Ort 2014/15

Joachim Gauck
Bundespräsident

Urkunde

Deutschland
Land der Ideen

VIVAI Software AG – 360° Enterprise IoT - Business

Implementierung und Systemintegration

- **Implementierung von IoT** Enterprise Projekten
- Projektmanagement
- Erfahrung auf dem Gebiet von KMUs

Consulting

- **Starter Workshops**
- Projektmanagement
- Evaluierung und Prüfung von IoT-Plattformen
- Entwicklung von Strategien und Geschäftsmodellen

Business Intelligence

- Konzeption, Auswertung, Analyse und Interpretation von Daten
- Machine Learning, Big Data

Networking

- Enges Netzwerk mit Umsetzungspartnern
- **Expertennetzwerk mit ca. 1.600 Mitgliedern im Telekommunikationssektor**
- Mehr als 4.500 hochqualitative, branchenrelevante Kontakte

1. IoT Megatrends

2. Erfolgsfaktoren und Rezepte

3. Der Newcomer: Blockchains

4. Use Case: Smart Service Power

“*Innovation ist keine Pflicht – Überleben aber auch nicht.*”

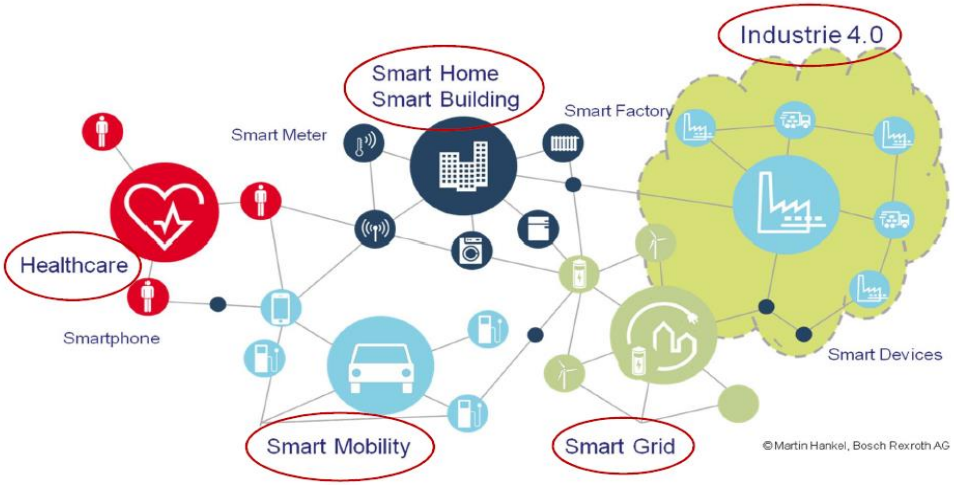
Graham Horton

Marktkapitalisierung des DAX 30 vs. Der BIG 4

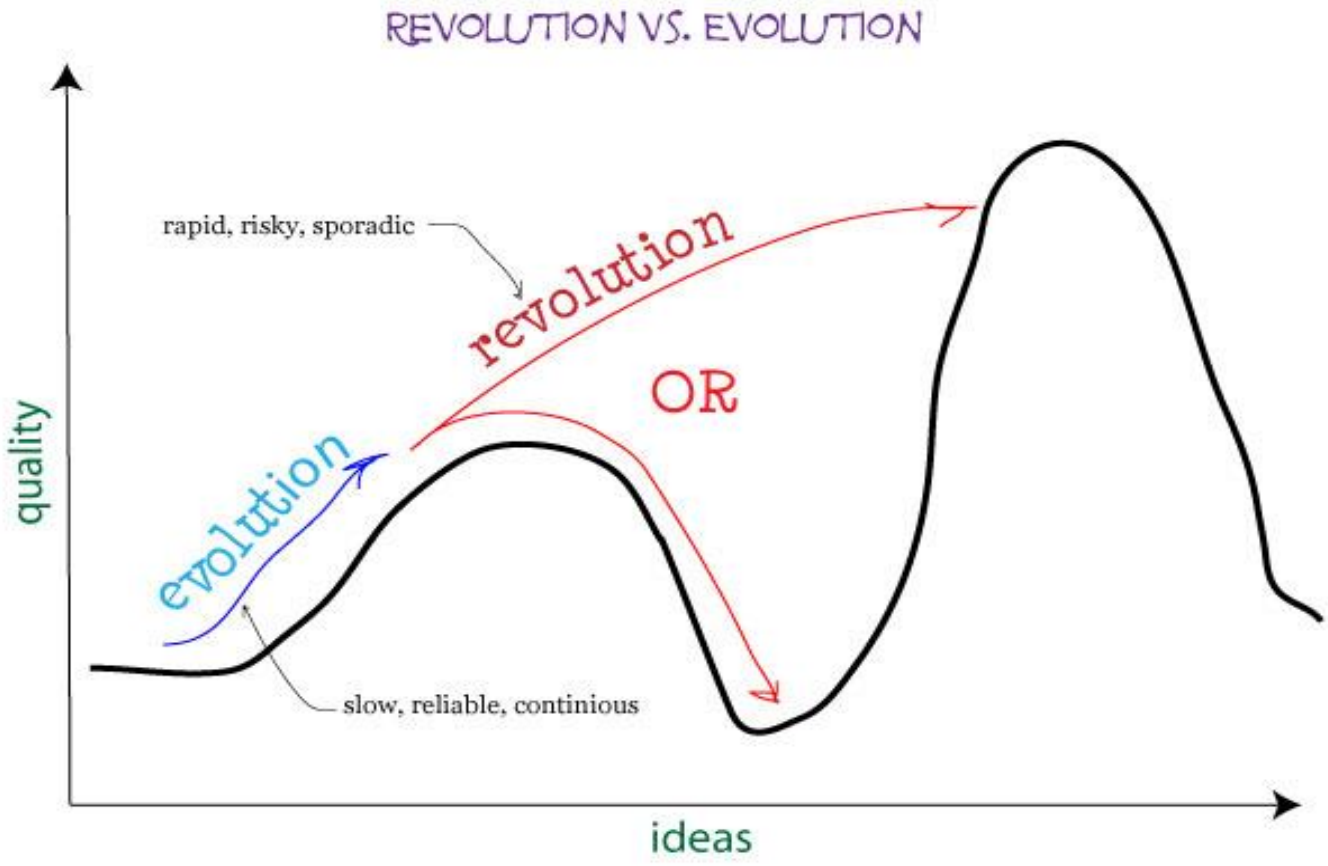
Quelle: Telekom, Christian Illek 11.01.2016

IoT – Paradigmenwechsel- alles wird anders und zwar schnell

- Collaboration is king! Die Vielfalt der Themen ist so groß, dass man nicht alles selber machen kann – das „Not invented here“-Syndrom ist gefährlich.
- Einigeln funktioniert nicht mehr - IPs lassen sich nicht mehr so gut schützen - Ideenklau und Produktpiraterie lassen sich nur durch Innovations-geschwindigkeit vermeiden
- Vertrauen ist jetzt die Basis um robuste Kollaborationen zu bilden
- Daten sind die neue Währung - mit Hilfe der Daten können ganz andere Services geschaffen werden.
- Es wird keine Jobs für nicht gut ausgebildete Menschen mehr geben - Life-Long Learning wird zu einem „Muss“!
- Das Spiel wird immer schneller – nicht mehr die Großen fressen die Kleinen – sondern die Schnellen fressen die Langsamen



Die Geschwindigkeit der Digitalisierung ist rasend schnell



Quelle: http://softwarecreation.org/2008/ideas-in-software-development-revolution-vs-evolution-part-1/

1. IoT Megatrends

2. Erfolgsfaktoren und Rezepte

3. Der Newcomer: Blockchains

4. Use Case: Smart Service Power

Was ist also zu tun? Erfolgsfaktoren… I

- Kollaboration statt Konkurrenz – Alte Feinde werden zu neuen Partnern
- Nicht Abschottung Offenheit und Agilität sind gefragt
- Nicht das Problem zur Lösung suchen! Kundennutzen finden.
- Digitalisierung muss zur Unternehmens-DNA gehören!
- Von der Anweisungskultur zum Unternehmertum – ein Kulturwandel muss her mit viel Freude zu Experimenten und Mut zu Fehlern
- Wachsam sein – der Wettbewerber kommt aus einer ganz anderen - der digitalen Ecke!

Was bei IoT sonst noch wichtig ist - Erfolgsfaktoren…

- Prozessoptimierung als den ersten Schritt sehen
- Datennutzung und -vermarktung durch disruptive Geschäftsmodelle als ein längerfristiges Ziel definieren.
- Kundenhoheit behalten: Nichts darf zwischen Hersteller und Kunden kommen!
- Europäischer Markenkern mit der Datenschutz-Grundverordnung - Customer Centric und nicht Customer Obsessive
- Data Fair Share – Durch Partizipation zu besseren Akzeptanz

1. IoT Mega Trends

2. Erfolgsfaktoren und Rezepte

3. **Der Newcomer: Blockchains**

4. Use Case: Smart Service Power

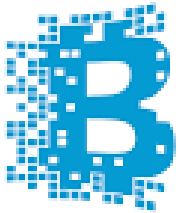
Was sonst noch wichtig wäre … Blockchains

2015

2016

Source: Gartner (July 2016)

Blockchain – the Trust Machine



- Smart Contracts: Sobald ein Ereignis mit direktem Bezug zu einem Vertragsinhalt eingetreten ist, löst es die entsprechende Aktion aus.
- Micropayments: Zahlung von wirklichen Kleinstbeträgen – ohne Untergrenze

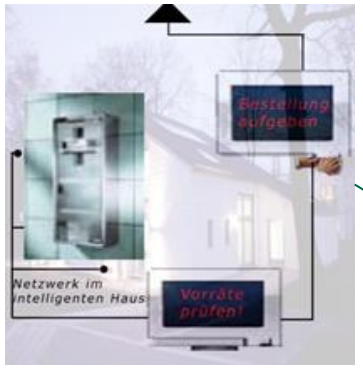
1. IoT Megatrends

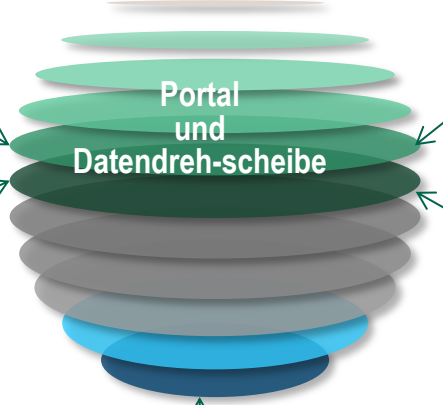
2. Erfolgsfaktoren und Rezepte

3. Der Newcomer: Blockchains

4. Use Case: Smart Service Power

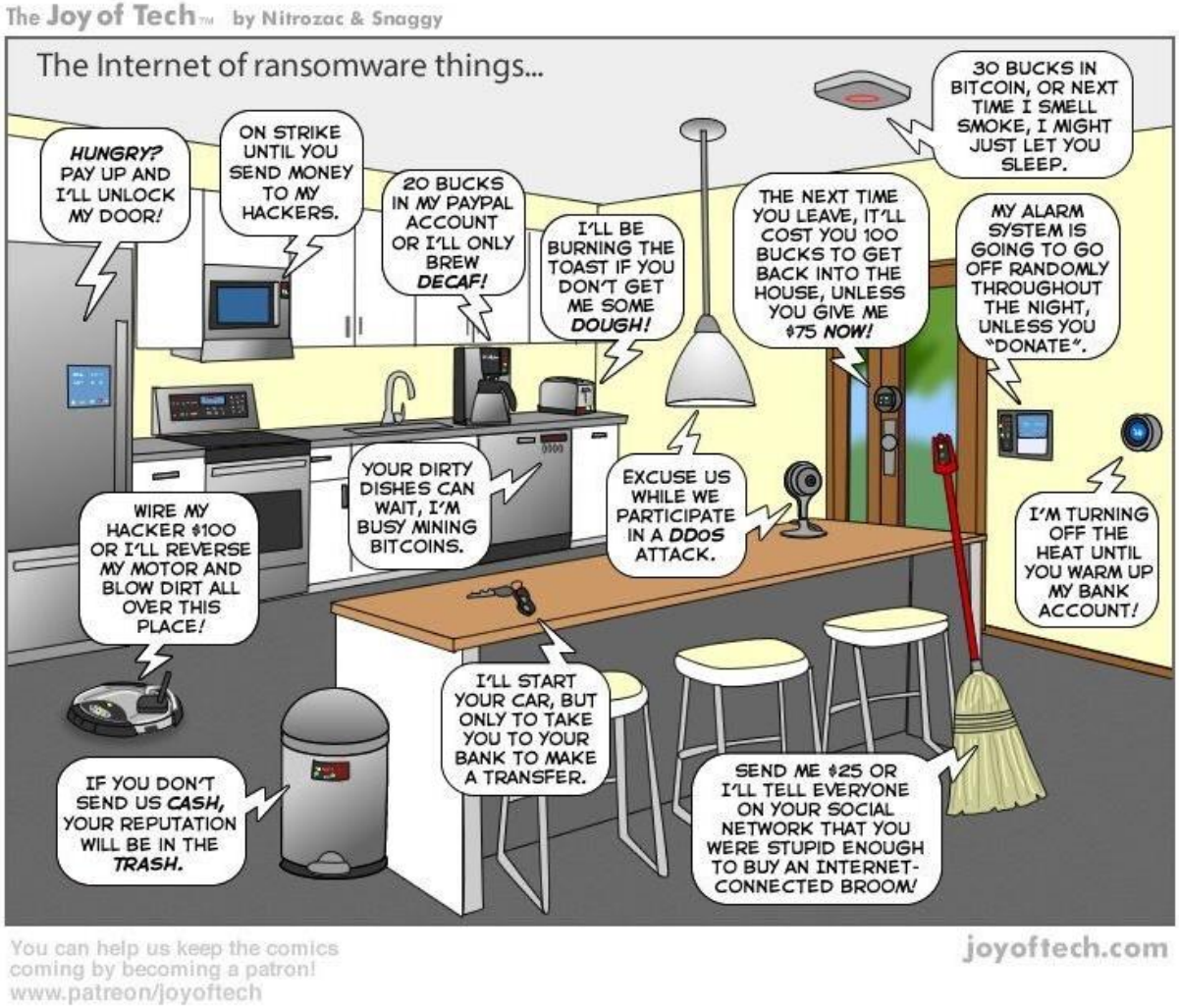
Smart Service Power: Altersgerechtes Service-Wohnen im Quartier





Quelle: Fraunhofer Gesellschaft München, http://www.withings.com/eu/de/store, http://www.rwe-smarthome.de/web/cms/de/2935200/home/geraete-apps/geraete/ , Kuka

… das Letzte


The Joy of Tech™ by Nitrozac & Snaggy
The Internet of ransomware things...
HUNGRY? PAY UP AND I'LL UNLOCK MY DOOR!
ON STRIKE UNTIL YOU SEND MONEY TO MY HACKERS.
20 BUCKS IN MY PAYPAL ACCOUNT OR I'LL ONLY BREW DECAF!
I'LL BE BURNING THE TOAST IF YOU DON'T GET ME SOME DOUGH!
THE NEXT TIME YOU LEAVE, IT'LL COST YOU 100 BUCKS TO GET BACK INTO THE HOUSE, UNLESS YOU GIVE ME $75 NOW!
30 BUCKS IN BITCOIN, OR NEXT TIME I SMELL SMOKE, I MIGHT JUST LET YOU SLEEP.
MY ALARM SYSTEM IS GOING TO GO OFF RANDOMLY THROUGHOUT THE NIGHT, UNLESS YOU "DONATE".
YOUR DIRTY DISHES CAN WAIT, I'M BUSY MINING BITCOINS.
EXCUSE US WHILE WE PARTICIPATE IN A DDOS ATTACK.
WIRE MY HACKER $100 OR I'LL REVERSE MY MOTOR AND BLOW DIRT ALL OVER THIS PLACE!
I'M TURNING OFF THE HEAT UNTIL YOU WARM UP MY BANK ACCOUNT!
I'LL START YOUR CAR, BUT ONLY TO TAKE YOU TO YOUR BANK TO MAKE A TRANSFER.
IF YOU DON'T SEND US CASH, YOUR REPUTATION WILL BE IN THE TRASH.
SEND ME $25 OR I'LL TELL EVERYONE ON YOUR SOCIAL NETWORK THAT YOU WERE STUPID ENOUGH TO BUY AN INTERNET-CONNECTED BROOM!
You can help us keep the comics coming by becoming a patron! www.patreon/joyoftech
joyoftech.com

Ihr Ansprechpartner

Dr. Bettina Horster

Betenstr. 13-15, 44137 Dortmund
www.vivai.de

Fon +49 231 91 44 88 -0
Fax +49 231 91 44 88 -88
E-Mail info@vivai.de

Rezepte

Chancen ergreifen und Denkblock

Einfach anfangen
Keine Angst vor Komplexität
Die Digitale Transformation ist keine Bedrohung sondern eine Chance
Daten sind Rohstoffe
Den Kunden einfach überraschen
Wachsam sein vor neuen Wettbewerbern